



SÅ KAN OFFENTLIG SEKTOR FINANSIERA SOCIAL EKONOMI

ETT GOTT EXEMPEL FRÅN GÖTEBORGS STAD

Bakgrund

Business Region Göteborg har på uppdrag av Göteborgs Stads kommunstyrelse tecknat avtal med Mikrofonden Väst för att etablera lokal samverkan kring kreditgarantier och andra finansiella lösningar som stöd den sociala ekonomins utveckling och tillväxt i Göteborgs Stad.

En återkommande utmaning inom den sociala ekonomin är brist på riskvilligt kapital. Detta beror inte minst på att de kommersiella bankerna inte förstår den sociala ekonomins villkor trots att erfarenhet och undersökningar visar att organisationerna inom den sociala ekonomin är goda betalare. Aktörerna inom den sociala ekonomin garanterar utvecklingen av ett demokratiskt samhälle och bidrar också till ett minskat utanförskap. För att inte hindra innovationer på det sociala området har samverkansavtalet tecknats för att öka tillgången på finansieringslösningar som möter den sociala ekonomins behov.

Upplägg samverkansavtal

Business Region Göteborg har placerat 5 000 000 SEK i form av ett villkorat lån till Mikrofonden Väst som skall användas för kreditgarantier och övriga finansiella lösningar. Ansökningstiden

Den sociala ekonomin utgörs av organisationer som är organisatoriskt fristående från den offentliga sektorn och primärt har samhällliga ändamål baserade på demokratiska värderingar. Den sociala ekonomin omfattar främst föreningar, kooperativ och byalag, utvecklingsgrupper, samfund och stiftelser med flera. Målet är att stärka företagsutvecklingen inom den sociala ekonomin där samhällsnytta eller medlemsnytta står i fokus istället för vinstintresse.

för garantierna är begränsad till 2017-12-31 och bindningstiden till 2020-12-31. Garantierna erbjuds utan kreditavgift. Vid placering i medlemsinsatser har Mikrofonden Väst möjlighet att ta ut ersättning av kunden, dock max till jämförbar kostnad för ett banklån.

Mikrofonden Väst erbjuder genom särskilda marknadsföringsinsatser kreditgarantier och övriga finansiella lösningar begränsade till sektor social ekonomi inom Göteborg. De finansiella lösningarna skall främst riktas till projekt, föreningar, kooperativ, byalag, stiftelser, samfund, samt aktiebolag med social nytta, vilka driver verksamhet i Göteborg som Göteborgs Stad vill prioritera inom social ekonomi och civilsamhället.

Som avtalspart har Business Region Göteborg möjlighet att via egna kanaler marknadsföra tjänsten, erhålla stöd vid marknadsföringsinsatser mot målgruppen och förses med marknadsföringsmaterial. Mikrofonden Väst ansvarar för att bereda och administrera varje enskild ansökan medan Mikrofonden Sverige står som formell avtalspart mot den bank som kräver säkerhet. Mikrofonden Väst förser Business Region Göteborg med kontinuerlig information kring utveckling och verksamhet.

Frågor?

Kontakta **Jan Svensson**, verksamhetsledare Mikrofonden Väst,
jan.svensson@coompanion.se
031-744 01 60

Susanne Robertsson, Business Region Göteborg
susanne.robertsson@businessregion.se

Mer info: www.mikrofondenvast.se

Mikrofonden Väst
Packhusplatsen 2
411 13 Göteborg

PARTERNA

Mikrofonden Väst arbetar med att främja kapitalförsörjning och kompetens till verksamheter inom den sociala ekonomin i Västra Götaland. Mikrofonden Väst finansieras av offentliga, privata och sociala ekonomins organisationer, och hjälper till med finansieringsrådgivning i samarbete med Coompanion samt samarbetar med bl a Ekobanken, JAK medlemsbank, Almi, med flera, kring olika finansieringslösningar. Mikrofonden Väst är såsom ett antal andra regionala Mikrofonder i landet medlem i Mikrofonden Sverige, en verksamhet med tillstånd av Finansinspektionen att bedriva finansverksamhet i Sverige.

Business Region Göteborg AB som ägs av Göteborgs Stad via koncernbolaget Göteborgs Stadshus AB representerar 13 kommuner i Västra Götalandsregionen och ansvarar för att utveckla näringslivet i Göteborgsregionen genom att bland annat stimulera nyföretagande och förbättra företagsklimatet och innovationsutveckling.



**BUSINESS REGION
GÖTEBORG**

COOMPANION



**Europeiska
kommissionen**

This publication has received financial support from the European Union Programme for Employment and Social Innovation "EaSI" (2014-2020).

For further information please consult: <http://ec.europa.eu/social/easi>

The information contained in this publication does not necessarily reflect the official position of the European Commission.